

МИНОБРНАУКИ РОССИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«ВОРОНЕЖСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
(ФГБОУ ВО «ВГУ»)

УТВЕРЖДАЮ
Заведующий кафедрой
гражданского права и процесса
(Носырева Е.И.)

20.05.2017 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ
Б1.В.ДВ.9.1 Коммерческое право

1. Шифр и наименование направления подготовки/специальности:

40.03.01 Юриспруденция

2. Профиль подготовки/специализация: гражданское право

3. Квалификация (степень) выпускника: бакалавр

4. Форма обучения: очная

5. Кафедра, отвечающая за реализацию дисциплины: кафедра гражданского права и процесса

6. Составители программы: Евтухович Егор Алексеевич, преподаватель кафедры гражданского права и процесса юридического факультета ВГУ, egor.vsu.sno@rambler.ru

7. Рекомендована: НМС юридического факультета, протокол № 9 от 20.05.2017 г.

8. Учебный год: 2017 / 2018

Семестр: 7

9. Цели и задачи учебной дисциплины:

Цель дисциплины: обучение студентов правильному пониманию норм права, регулирующих отношения, связанные профессиональной коммерческой деятельностью; формирование у студентов навыков толкования норм права; выработка у студентов навыков применения норм права к конкретным практическим ситуациям.

Задачи дисциплины: Изучение основных разделов и институтов коммерческого права; анализ наиболее сложных теоретических проблем коммерческого права; изучение судебной практики применения норм права регулирующих отношения, связанные коммерческой деятельностью.

10. Место учебной дисциплины в структуре ООП:

Учебная дисциплина «Коммерческое право» относится к профессиональному циклу. Изучение коммерческого права предусматривается учебными планами после ознакомления студентов с гражданским правом, гражданским процессом. При этом необходимо исключить при изучении курса дублирование материала гражданского и

предпринимательского права, концентрируя внимание студентов на вопросах, составляющих содержание коммерческого права.

11. Планируемые результаты обучения по дисциплине/модулю (знания, умения, навыки), соотнесенные с планируемыми результатами освоения образовательной программы (компетенциями выпускников):

Компетенция		Планируемые результаты обучения
Код	Название	
ПК-5	способность применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности	<p>знать: положения гражданского законодательства, регламентирующих коммерческую и связанную с ней деятельность, правовое положение субъектов данной деятельности.</p> <p>уметь: анализировать, толковать, применять положения нормативно-правовых актов и иных источников, регулирующих коммерческие правоотношения.</p> <p>владеть: навыками подготовки и составления юридических документов, необходимых в рамках осуществления коммерческой деятельности.</p>
ПК-6	способность юридически правильно квалифицировать факты и обстоятельства	<p>знать: особенности коммерческих правоотношений и положения их участников; систему и особенности юридических фактов, лежащих в основе коммерческих правоотношений; институты коммерческого права.</p> <p>уметь: выявлять юридические факты, порождающие коммерческие правоотношения; выделять в совокупности юридических фактов обстоятельства, направленные на возникновение коммерческих правоотношений.</p> <p>владеть: навыком анализа юридических фактов, возникающих в рамках коммерческой деятельности; навыком квалифицировать юридические факты в конкретных правовых ситуациях</p>
ПК-16	способность давать квалифицированные юридические заключения и консультации в конкретных видах юридической деятельности	<p>знать: положения гражданского законодательства, регулирующие коммерческую и связанную с ней деятельность.</p> <p>уметь: анализировать, делать выводы в ситуациях, возникающих в рамках коммерческих правоотношений; формулировать правовую позицию, основанную на нормах гражданского законодательства и правоприменительной практики</p> <p>владеть: навыками анализа правоотношений, возникающих в коммерческой деятельности; способностью делать выводы и формулировать позицию, основанную на нормах гражданского права в коммерческой деятельности.</p>

12. Объем дисциплины в зачетных единицах/час — 2 / 72.

Форма промежуточной аттестации: зачет

13. Виды учебной работы

Вид учебной работы	Трудоемкость			
	Всего	По семестрам		
		№ семестра	№ семестра 7	...
Аудиторные занятия	40		40	
в том числе: лекции	20		20	
практические	20		20	
лабораторные	0		0	
Самостоятельная работа	32		32	
Форма промежуточной аттестации (зачет – 1 час. / экзамен – 0 час.)				
Итого:	72		72	

13.1. Содержание дисциплины

п/п	Наименование раздела дисциплины	Содержание раздела дисциплины
		1. Практические занятия
1.1	Понятие коммерции и коммерческого права. Предмет, метод коммерческого (торгового) права	Понятие коммерции и коммерческого права. Виды торговли. Предмет, метод коммерческого (торгового) права
1.2	Правовое положение и виды участников коммерческой (торговой) деятельности	Правовое положение участников коммерческой (торговой) деятельности. Функциональный и юридический виды участников коммерческой (торговой) деятельности
1.3.	Специальные субъекты торговой деятельности	Понятие и структура товарного рынка. Товарные, фондовые, валютные биржи, розничные рынки, ярмарки, выставки-продажи. Участники биржевой торговли. Биржевое посредничество. Биржевые сделки
1.4.	Несостоятельность (банкротство) субъектов коммерческой (торговой) деятельности	Понятие, признаки, критерии банкротства. Процедуры банкротства. Реабилитационные и ликвидационные процедуры банкротства. Особенности банкротства отдельных категорий должников. Трансграничная несостоятельность: понятие, общая характеристика.
1.5.	Объекты торгового оборота и средства их индивидуализации	Понятие товара как объекта торгового оборота. Понятие и признаки товара. Понимание товара в узком и широком смысле. Классификация вещей используемых в коммерческом обороте. Товарораспорядительные документы. Фирменное наименование. Коммерческое обозначение. Товарный знак, знак обслуживания. Наименование места происхождения товара.
1.6.	Правовое регулирование качества товаров	Качество товара. Государственные требования к безопасности товара. Стандартизация. Национальные стандарты. Стандарты предприятий. Технические регламенты. Сертификация.
1.7.	Правовое регулирование договоров в коммерческом праве о внесудебном урегулировании споров	Правовое регулирование и виды договоров в коммерческом (торговом) праве. Принцип свободы договора.

13.2. Темы (разделы) дисциплины и виды занятий

№ п/п	Наименование темы (раздела) дисциплины	Виды занятий (часов)				Всего
		Лекции	Практические	Лабораторные	Самостоятельная работа	
1.	Понятие коммерции и коммерческого права. Предмет, метод коммерческого (торгового) права		2		25	27
2.	Правовое положение и виды участников коммерческой (торговой) деятельности		2		25	27
3.	Специальные субъекты торговой деятельности		3		25	28
4.	Несостоятельность (банкротство) субъектов коммерческой (торговой) деятельности		3		25	28
5.	Объекты торгового оборота и средства их индивидуализации		5		30	35
6.	Правовое регулирование качества товаров					
7.	Правовое регулирование договоров в коммерческом праве		5		30	35
	Итого:		20		160	180

14. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

Самостоятельная работа студента при изучении дисциплины должна включать в себя освоение материала на основе анализа необходимых нормативно-правовых актов, основной учебной литературы учебного курса, лекционного материала, а также дополнительной литературы. Закрепление теоретического материала должно осуществляться посредством анализа существующих теоретических проблем и решения практических задач. При освоении отдельных тем учебного курса в целях развития практических навыков и умений рекомендуется написание правовых документов.

Организация самостоятельной работы студента должна строиться по системе поэтапного освоения материала. Метод поэтапного изучения включает в себя предварительную подготовку, непосредственное изучение теоретического содержания источника, обобщение полученных знаний.

Являясь необходимым элементом дидактической связи различных методов обучения между собой, самостоятельная работа студентов призвана обеспечить более глубокое, творческое усвоение понятийного аппарата дисциплины.

15. Перечень основной и дополнительной литературы, ресурсов интернет, необходимых для освоения дисциплины

а) основная литература:

№ п/п	Источник
1.	Гражданское право : учебник : [в 3 т.] / Е.Н. Абрамова [и др.] ; под ред. А.П. Сергеева .— М. : Велби : РГ-Пресс, 2011.-Т. 2
2.	Гражданское право : учебник : [в 3 т.] / Е.Н. Абрамова [и др.] ; под ред. А.П. Сергеева .— М. : Велби : РГ-Пресс, 2011.Т. 3 .— 800 с.
3.	Коммерческое право России : учебник для студ. юрид. вузов / Б. И. Пугинский. — Изд. 2-е — М. : Зерцало, 2009 . 350 с. — 250-летию Московского университета посвящена .— 250-летию Московского университета посвящена
4.	Зайцев И. М. Научное наследие: в 3 т. / И. М. Зайцев. – Саратов : Наука, 2009. – Т.

	2 : Монографии, ч. 2 : 1982–1990 гг. – 312 с.
5.	Коммерческое (торговое) право / Л.В. Андреева. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : КноРус, 2014 . 324 с. http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=252973
6.	Коммерческое право / Н.Д. Эриашвили. — 4-е изд., перераб. и доп. — Москва : Юнити-Дана, 2012 . 504 с. http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=115313

б) дополнительная литература:

№ п/п	Источник
1.	Договорное право : Общ. положения — М. : Статут, 1998 . 681 с
2.	Коммерческое право : [учебник для студ. вузов, обуч. по спец. "Юриспруденция" и "Коммерция (торговое дело)"] / под ред. М.М. Рассолова, П.В. Алексия, И.В. Петрова. — 3-е изд., перераб. и доп. — М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2009 . 431 с.
3.	Рынок ценных бумаг : Правовое регулирование: Курс лекций / В. К. Андреев. — М. : Юридическая литература, 1998 . 157,[1] с.
4.	Гражданское и торговое право капиталистических стран : [учебное пособие для вузов по спец. "Правоведение"] / [В.П. Мозолин и др.]. — М. : Высш. шк., 1980 . 382 с. — Авт. указ. на обороте тит. л.
5.	Избранные труды по представительству и ценным бумагам в гражданском праве / Редкол. Е. А. Суханов(пред.) и др.; Моск. гос. ун-т. Каф. граждан.права юрид. факультета. — М. : Статут, 1999 . 285
6.	Договорное право в США и СССР. История и общие концепции / В. П. Мозолин, Е. А. Фарнсворт. — М. : Наука, 1988 . 308,[1] с. — На пер. авт. не указаны
7.	Коммерческое право : Учебник / И.В.Петров; Под ред.В.Н.Дежкина. — СПб. : Изд-во Михайлова В. А., 2001 . 651с.

в) информационные электронно-образовательные ресурсы (официальные ресурсы интернет)*:

№ п/п	Ресурс
1.	<i>Электронно-библиотечная система «Издательство «Лань» - lanbook.lib.vsu.ru</i>
2.	<i>Национальный цифровой ресурс Руконт – rucore.ru</i>
3.	<i>Электронный каталог Научной библиотеки Воронежского государственного университета: http:// www.lib.vsu.ru/</i>

16. Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы

№ п/п	Источник
1.	<i>Гражданское право: составление правовых документов : методические указания для выполнения контрольных в форме правовых документов по гражданскому праву (часть общая) / Воронеж. гос. ун-т; сост.: А.И. Поротиков [и др.]. — Воронеж : ИПЦ ВГУ, 2008 . 34 с.</i>

17. Информационные технологии, используемые для реализации учебной дисциплины, включая программное обеспечение и информационно-справочные системы: справочная правовая система «КонсультантПлюс», справочная правовая система «Гарант»

18. Материально-техническое обеспечение дисциплины: экран настенный 213x280, мультимедийный проектор Мицубиси, ноутбук «Dell Inspiron 1720» на базе процессора Intel (R) Core (TM) 2 DUO CPU T5250, 1,50 GHz, ОЗУ 1014 Мб, ноутбук «Acer Travel Mate 7720» на базе процессора Intel Core 2Duo CPU T8300 2,4 ГГц 2 Гб ОЗУ, ноутбук «Hewlett-Packard» на базе процессора Intel (R) Core (TM) 2 DUO, комплект звукоусилительного оборудования «Интер-М»

19. Фонд оценочных средств:

19.1. Перечень компетенций с указанием этапов формирования и

планируемых результатов обучения

Код и содержание компетенции (или ее части)	Планируемые результаты обучения (показатели достижения заданного уровня освоения компетенции посредством формирования знаний, умений, навыков)	Этапы формирования компетенции (разделы (темы) дисциплины или модуля и их наименование)	ФОС* (средства оценивания)
способность применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности (ПК-5)	знать: положения гражданского законодательства, регламентирующих коммерческую и связанную с ней деятельность, правовое положение субъектов данной деятельности.	Тема 1- 7	Контрольная работа
	уметь: анализировать, толковать, применять положения нормативно-правовых актов и иных источников, регулирующих коммерческие правоотношения.	Тема 1- 7	Контрольная работа
	владеть: навыками подготовки и составления юридических документов, необходимых в рамках осуществления коммерческой деятельности.	Тема 1- 7	Составление юридических документов
способностью юридически правильно квалифицировать факты и обстоятельства (ПК-6)	знать: особенности коммерческих правоотношений и положения их участников; систему и особенности юридических фактов, лежащих в основе коммерческих правоотношений; институты коммерческого права.	Тема 1- 7	Контрольная работа
	уметь: выявлять юридические факты, порождающие коммерческие правоотношения; выделять в совокупности юридических фактов обстоятельства, направленные на возникновение коммерческих правоотношений.	Тема 1- 7	Контрольная работа
	владеть: навыком анализа юридических фактов, возникающих в рамках коммерческой деятельности; навыком квалифицировать юридические факты в конкретных	Тема 1- 7	Составление юридических документов

	правовых ситуациях		
способностью давать квалифицированные юридические заключения и консультации в конкретных видах юридической деятельности (ПК-16)	знать: положения гражданского законодательства, регулирующие коммерческую и связанную с ней деятельность.	Тема 1- 7	Контрольная работа
	уметь: анализировать, делать выводы в ситуациях, возникающих в рамках коммерческих правоотношений; формулировать правовую позицию, основанную на нормах гражданского законодательства и правоприменительной практики.	Тема 1- 7	Контрольная работа
	владеть: навыками анализа правоотношений, возникающих в коммерческой деятельности; способностью делать выводы и формулировать позицию, основанную на нормах гражданского права в коммерческой деятельности.	Тема 1- 7	Составление юридических документов
Промежуточная аттестация: зачет			Комплект КИМ

19.2 Описание критериев и шкалы оценивания компетенций (результатов обучения) при промежуточной аттестации

Пример:

Для оценивания результатов обучения на экзамене/зачете используются следующие показатели (ЗУНы из 19.1): знание учебного материала и владение понятийным аппаратом в области гражданского права; умение связывать теорию с практикой; умение иллюстрировать ответ примерами, фактами; умение применять положения законодательства к конкретным правовым ситуациям.

Для оценивания результатов обучения на экзамене используется 4-балльная шкала: «отлично», «хорошо», «удовлетворительно», «неудовлетворительно».

Соотношение показателей, критериев и шкалы оценивания результатов обучения.

Критерии оценивания компетенций	Уровень сформированности компетенций	Шкала оценок
---------------------------------	--------------------------------------	--------------

Обучающийся в полной мере владеет знаниями учебного материала и понятийным аппаратом в области коммерческого права; умениями связывать теорию с практикой; умениями иллюстрировать ответ примерами, фактами; умениями применять положения законодательства к конкретным правовым ситуациям	<i>Повышенный уровень</i>	<i>Отлично</i>
Обучающийся владеет знаниями учебного материала и понятийным аппаратом в области коммерческого права; умениями связывать теорию с практикой; умениями иллюстрировать ответ примерами, фактами; допускает ошибки при применении положений законодательства к конкретным правовым ситуациям	<i>Базовый уровень</i>	<i>Хорошо</i>
Обучающийся частично владеет знаниями учебного материала и понятийным аппаратом в области коммерческого права; фрагментарно умениями связывать теорию с практикой; частично умеет иллюстрировать ответ примерами, фактами; не умеет применять положения законодательства к конкретным правовым ситуациям	<i>Пороговый уровень</i>	<i>Удовлетворительно</i>
Обучающийся демонстрирует отрывочные, фрагментарные знания учебного материала, допускает грубые ошибки, не умеет иллюстрировать ответ примерами, фактами; не умеет применять положения законодательства к конкретным правовым ситуациям.	–	<i>Неудовлетворительно</i>

19.3 Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующие этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы

19.3.1 Перечень вопросов к экзамену:

1. Понятие и предмет коммерческого права. Соотношение коммерческого права с гражданским правом, предпринимательским правом.
2. Понятие и содержание коммерческой (торговой) деятельности.
3. Виды торговли.
4. Коммерческое (торговое) право как наука и учебная дисциплина.
5. История торгового права зарубежных государств. Дуализм частного права.
6. История коммерческого (торгового) права России.
7. Торговое законодательство России.
8. Общая характеристика субъектов коммерческой (торговой) деятельности: понятие, виды.
9. Порядок создания юридических лиц - субъектов коммерческой (торговой) деятельности.
10. Правовое положение представителей как участников коммерческой (торговой) деятельности.
11. Правовое положение посредников как участников коммерческой (торговой) деятельности. Функциональные виды торгово-посреднических организаций.
12. Правовое положение торгово-промышленных палат (понятие; значение; цели и задачи; порядок образования).
13. Правовое положение индивидуального предпринимателя без образования юридического лица (понятие; признаки; особенности правового положения; порядок государственной регистрации).
14. Общая характеристика законодательства о несостоятельности (банкротстве) России и зарубежных стран.
15. Понятие, признаки, критерии несостоятельности (банкротства).
16. Лица, участвующие в деле о банкротстве. Лица, участвующие в арбитражном процессе по делу о банкротстве.
17. Собрание кредиторов, комитет кредиторов (понятие; компетенция; порядок формирования; порядок принятия решений).
18. Арбитражные управляющие (понятие; виды; предъявляемые требования; порядок утверждения). Саморегулируемые организации арбитражных управляющих (понятие; значение; предъявляемые требования; структура).
19. Процедуры банкротства (понятие; общая характеристика; виды).
20. Реабилитационные процедуры банкротства (понятие, виды, общая характеристика).

21. Ликвидационные процедуры банкротства (понятие, виды, общая характеристика).
22. Трансграничная несостоятельность (понятие, общая характеристика).
23. Понятие и признаки рынка (экономическое и юридическое значение). Товарный рынок как основа торгового оборота.
24. Структура товарного рынка. Товарные, фондовые, валютные биржи, розничные рынки, ярмарки, выставки-продажи.
25. Понятие, признаки, значение, функции, виды бирж.
26. Товарные биржи (понятие; общая характеристика).
27. Фондовые биржи (понятие; общая характеристика).
28. Валютные биржи (понятие; общая характеристика).
29. Участники биржевой торговли.
30. Биржевое посредничество (понятие, виды).
31. Особенности организации выставочно-ярмарочной деятельности. Оптовые ярмарки и выставки-продажи. Оптовые рынки.
32. Товар как экономическая и юридическая категория (понятие; признаки; виды).
33. Правовое регулирование качества товаров (общая характеристика).
34. Товарораспорядительные документы (понятие; значение; признаки).
35. Виды товарораспорядительных документов.
36. Товарный знак (понятие; виды; значение; порядок регистрации).
37. Наименование места происхождения товара (понятие; виды; значение; порядок Регистрации; предоставление права пользования).
38. Использование товарного знака и наименования места происхождения товара. Распоряжение исключительным правом на товарный знак.
39. Ответственность за незаконное использование товарного знака и наименования места происхождения товара.
40. Фирменное наименование (понятие, признаки, структура, предъявляемые требования).
41. Коммерческое обозначение (понятие; значение).
42. Торговый договор (признаки; виды).
43. Принцип свободы заключения договоров (понятие; содержание; ограничения свободы договоров).
44. Договорные формы ограничения принципа свободы заключения договоров (типовой, стандартный, формулярный договоры; публичный договор; договор присоединения).
45. Общая характеристика реализационных договоров (признаки, виды).
46. Рекламные договоры.
47. Маркетинговые договоры.
48. Коммерческая тайна (понятие; признаки).
49. Информационные договоры.

19.3.2 Задания по составлению юридических документов:

Тема: Правовое регулирование договоров в коммерческом праве

Задание 1. Составьте проект дистрибьюторского договора

19.3.3 Тестовые задания

1. К предмету регулирования коммерческого права относятся:
варианты
2. Какие из перечисленных субъектов относятся к коммерческим организациям:
варианты
3. Определите отличия обществ с ограниченной ответственностью от акционерных обществ:
варианты
4. Несостоятельность (банкротство) – это:
варианты
5. Критериями несостоятельности являются:
варианты
6. К признакам несостоятельности по российскому законодательству относятся:
варианты
7. Правом участия в собрании кредиторов по делу о банкротстве обладают:
варианты
8. Статусом арбитражного управляющего может обладать лицо, соответствующее требованиям:

Варианты

9. Какие из перечисленных процедур являются реабилитационными:

варианты

10. Целями наблюдения являются:

варианты

11. Ликвидационной процедурой в деле о банкротстве является:

варианты

12. Соотнесите название процедуры с названием арбитражного управляющего, уполномоченного действовать в ее рамках:

варианты

13. Особенности мирового соглашения в деле о банкротстве являются:

варианты

14. Мировое соглашение в деле о банкротстве может быть расторгнуто в случае:

варианты

15. К товарораспорядительным документам относятся:

варианты

19.4. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций

Оценка знаний, умений и навыков, характеризующая этапы формирования компетенций в рамках изучения дисциплины осуществляется в ходе текущей и промежуточной аттестаций.

Текущая аттестация проводится в соответствии с Положением о текущей аттестации обучающихся по программам высшего образования Воронежского государственного университета. Текущая аттестация проводится в форме: составление юридических документов, выполнение контрольной работы, выполнение тестовых заданий.

Критерии оценивания приведены выше.

Промежуточная аттестация проводится в соответствии с Положением о проведении промежуточной аттестации обучающихся по образовательным программам высшего образования.